

AL VIA “LEASE 2018”, IL PRIMO SALONE DEL LEASING E DEL NOLEGGIO CHE APRE CON UNO STIPULATO CRESCIUTO DEL +9,9% IN NUMERO DI CONTRATTI E DEL +12,7% IN VALORE NEI PRIMI DUE MESI DEL 2018.

Prosegue la spinta degli investimenti del Piano Impresa 4.0, con il leasing Strumentale che segna un +17,5% in numero e +22,2% in valore.

Milano, 20 marzo 2018. Al via “LEASE 2018”, il Salone del Leasing e del Noleggio, la cui prima edizione si svolge il **20 e 21 marzo 2018** presso la sede del Sole 24 Ore in Via Monterosa 91, a Milano.

L'intensa due giorni incentrata sulle novità e le sfide del Leasing e del Renting si apre con dati di mercato positivi. Nei primi due mesi del 2018 il **leasing cresce del +9,9% in numero e del +12,7% in valore**, i nuovi contratti raggiungono circa **130mila stipule** per un valore complessivo di **4,6 miliardi** di euro, dopo che nel 2017 l'erogato ha superato quota 26,4 miliardi di euro

Nel bimestre gennaio-febbraio il leasing **Strumentale** mette a segno un +17,5% nel numero e un +22,2% in valore, trainato dall'ottima performance del leasing finanziario (+30% in valore), che rappresenta oltre l'80% del totale del comparto. Dinamica positiva anche per il comparto **Automotive** - autovetture, veicoli commerciali e industriali - con +7,5% di immatricolazioni e +9,5% in valore. Riprende a crescere l'**Immobiliare** (+16,2% in valore), in particolare grazie alla ripresa del sotto-comparto «costruito» (+28,7% in valore).

*“Lease 2018 nasce come uno strumento di rafforzamento del Leasing e del Noleggio a lungo termine nell'ambito della crescita economica del Paese” - spiega il **Presidente di Assilea, Enrico Duranti** – “per questo abbiamo voluto aprire la prima edizione del Salone sul tema di Impresa 4.0”.*

Il 22,4% del leasing finanziario strumentale del 2017, poco meno di 7,4 miliardi di euro in totale, è stato relativo proprio agli investimenti 4.0. Le imprese con **investimenti 4.0 in leasing sono concentrate in Lombardia**, per il 37%, seguita da Veneto (20,4%) ed Emilia Romagna (13,7%). In termini di settori (codici Ateco), il primo è quello dei lavori di meccanica in generale (19,3%).

Al convegno *“Il Piano Impresa 4.0: l'innovazione come driver per la competitività”* sono intervenuti lo stesso Duranti, **Carlo Robiglio**, Presidente Piccola Industria Confindustria, **Alfredo Mariotti**, Direttore Generale UCIMU Sistemi per produrre, **Francesco Cuccia**, Capo della Segreteria Tecnica del Ministero dello Sviluppo Economico, **Giovanni Ajassa**, Direttore Servizio Studi BNL gruppo BNP Paribas, **Gabriele Barbaresco**, Amministratore Delegato R&S – Mediobanca, **Ennio Manzi**, Partner Italfinance Group, moderati dal giornalista de Il Sole24Ore **Luca Orlando**.

“La Sabatini ha avuto un riscontro impressionante, con un incremento del 70% e siamo a quasi mezzo miliardo di euro al mese di finanziamenti” - ha detto **Francesco Cuccia, Capo della Segreteria tecnica del Ministero dello Sviluppo Economico** - “stiamo facendo un monitoraggio delle risorse per andare a finanziare tutto l'anno corrente, lasciando al 2019 tutte le carte in regola”.

Giovanni Ajassa Direttore Servizio Studi BNL Gruppo BNP Paribas così commenta il contesto macroeconomico: “Le aziende europee dovranno sostenere la prova dei dazi e correre per la crescita. L'Italia sta sostenendo la sfida con le parole d'ordine “going global e going innovative”, confermando una importante crescita proprio negli investimenti per nuovi macchinari e un aumento degli incubatori con oltre 33 start-up dedicate alla open innovation (dato al 22 gennaio 2018).

Pag. 2/3

"La base di ogni sviluppo industriale è la macchina utensile" - ha aggiunto il **Direttore Generale di Ucimu, Alfredo Mariotti**. "Finalmente con questi interventi abbiamo avuto una politica industriale per il settore macchinari, oltre che per quelli a valle. La domanda italiana 2017 di macchine utensili ha registrato una crescita del 10,6%, contro il 2,1% UE e l'1,9% Mondo".

"Fondamentale" dichiara **Ennio Manzi Partner di Italfinance** "è stato il combinato di Sabatini, Iper ammortamento e tassi bassi, che avvantaggia particolarmente le PMI, trasformando la gran parte della nostra manifattura.

Questa trasformazione spinge anche ad un cambio di mentalità dell'imprenditore" - ha dichiarato **Carlo Robiglio, Presidente Piccola Industria Confindustria**. "Deve fare un salto in avanti nella governance, "managerializzando" anche la piccola impresa, e uscire dall'azienda per esempio venendo ad appuntamenti come questo Lease2018".

Animata anche l'**Exhibition Area** di Lease 2018, che ospita gli stand dei partner produttori di beni e servizi accessori. "Per diversi mesi Newtonlab ha lavorato con Assilea e con il supporto degli sponsor alla costruzione dell'evento di riferimento per il settore e per tutti coloro che a vario titolo si occupano di Leasing e di Noleggio", ha commentato soddisfatto il **Presidente di Newton Lab – Andrea Beretta**. "Questa parte del Salone è pensata per offrire una grande occasione di networking per i manager del settore acquisti della grande e media impresa, piccoli imprenditori, consulenti e intermediari del credito, broker e agenti di assicurazione, specialisti di recupero e gestione del credito, ordini professionali".

Numerose le tematiche affrontate nelle successive **sessioni pubbliche di lavoro**:

Martedì 20 marzo, le Tavole rotonde

14.30 LE SFIDE DEL PRESENTE: dal bene ai servizi, la gestione dei bisogni della clientela e i nuovi canali di business.

16.00 BUSINESS MOBILITY: oggi e domani

I Focus

"Leasing Nautico"

L'approvazione della riforma del Codice della nautica accompagna la ripresa del mercato interno e la crescita del leasing nautico, che nel 2017 ha segnato un +70%.

Le numerose semplificazioni normative - in tema di navigazione, unità commerciali, iscrizione al Registro internazionale, unità in leasing, rilascio dei documenti, nuove figure professionali, assistenza e traino in mare – e l'introduzione del Registro Telematico del Diporto e dello Sportello Telematico del Diportista rappresenteranno un richiamo per gli armatori europei anche in vista della Brexit.

"Leasing Immobiliare"

Il Focus affronta il tema del finanziamento delle operazioni immobiliari, con particolare attenzione su come esaminare e valutare i beni posti a garanzia e le procedure per mitigarne il rischio.

Con l'intervento di operatori e stakeholder del settore, che portando la propria esperienza diretta, saranno inoltre esaminate best practice internazionali e nazionali inerenti il processo di valutazione (International Valuation Standard, Linee Guida ABI in fase di erogazione e su Crediti inesigibili).

Pag. 3/3

Mercoledì 21 marzo, le Tavole rotonde

10.45 L'IMPATTO DEL NUOVO PRINCIPIO CONTABILE IFRS 16 SUI BILANCI DELLE IMPRESE ITALIANE

14.30 ORGANIZZAZIONE E INNOVAZIONE NEI SERVIZI FINANZIARI

16.00 NPL: EVOLUZIONE NON PERFORMING EXPOSURES & NON CORE ASSETS

I Focus

“Leasing Pubblico”

Il Focus illustrerà alcune «best practices» e fornirà delle soluzioni concrete utili ad una amministrazione pubblica, affinché la realizzazione di una propria opera, mediante un contratto di leasing pubblico, possa essere effettivamente considerata un Partenariato Pubblico Privato e quindi contabilizzata off balance.

“Settore Energia”

Il tema dell'Energia per le Aziende e la PA valorizza le formule del Leasing e del Noleggio, sia come forma di finanziamento e approvvigionamento, sia per le dinamiche finanziarie e fiscali che consentono risparmio immediato e certezza dei costi.

Ufficio Stampa:

Sangalli Marketing&Communications

Monica Gargiulo 320.2851120 - mgargiulo@sangallimc.it

Federico Maggioni 348.5367711 - fmaggioni@sangallimc.it